

DESARROLLANDO UNA MENTALIDAD DE ABUNDANCIA Y LA PRÁCTICA DE LA LEY

SE PUEDEN HACER LAS DOS COSAS A LA VEZ

La ley de lesiones personales (LP) en el área metropolitana de Boston es súper competitiva. No puede encender la televisión, manejar al lado de una valla publicitaria o pasar un autobús sin ver anuncios de abogados de LP. Afortunadamente, hay un número limitado de víctimas de accidentes que necesitan los servicios de un abogado de lesiones personales y eso dificulta la competencia por ese número finito de casos. Obviamente, ningún abogado podría manejar todos los casos de lesiones en un área tan grande como Boston. Ahora bien, existen dos formas de pensar en cuanto a cómo manejar esa competencia de manera muy diferente. Hay quienes creen que hay suficiente trabajo para todo abogado calificado esté profesionalmente satisfecho y que se deben de enfocar con estar bien ellos mismos. Esto se conoce como mentalidad de abundancia. Por otro lado, está la mentalidad de escasez. Los abogados con esta mentalidad en particular esencialmente creen que dado que hay un número finito de clientes a los que atender, cualquier cliente que se vaya donde el competidor es uno menos para ellos. Esta mentalidad es la que tiene personas que en vez de preocuparse por hacer su trabajo bien se preocupan demasiado por lo que hacen los demás. Me suscribí a la mentalidad de abundancia hace varios años y puedo decirles que mi vida nunca ha sido más satisfactoria. Déjame explicarte por qué.

Con una mentalidad de escasez, tu vida se adentra en una burbuja. Guardas información, ideas, habilidades y visiones para ti mismo por temor a perder. Mientras tanto, una mentalidad de abundancia libera la parte de su mente dedicada a preocuparse por su porción del pastel — para que pueda enfocar y mejorar en su oficio. Cuanto mejor sea en lo que hace,

más satisfactoria será su porción de pastel. Con todo eso en mente, aquí hay algunas ideas sobre cómo puede pasar de una mentalidad de escasez a una mentalidad de abundancia.

Concéntrate en lo que tienes.

Podría perder el tiempo lamentando el hecho de que no tenemos un presupuesto publicitario multimillonario como ese otro bufete pero no vale la pena. Tenemos la ventaja de ser abogados litigantes experiencia de la comunidad con, que conocen a los jueces, ajustadores de seguros y personal de los tribunales locales. Estas ventajas nos dan una enorme ventaja competitiva. Tenemos la ventaja de conocer a nuestra comunidad y en eso nos enfocamos. Dado nuestro tamaño, también tenemos la ventaja de poder brindar un nivel incomparable de satisfacción al cliente que las empresas de otros estados nunca podrían lograr. Enfocarnos en lo que tenemos nos lleva a mejorar el servicio para nuestros clientes, lo que a su vez mantiene nuestra porción del pastel del tamaño perfecto para nosotros.

Pasa el rato con las personas adecuadas.

Como dice Tony Robbins, "la calidad de vida de una persona suele ser un reflejo directo de las expectativas del grupo que te rodea". Me aseguro de que mi círculo esté formado por abogados exitosos y de ideas afines que me inspiren y me impulsen a crecer. Pertenezco a un grupo de abogados cuyo propósito es compartir conocimientos, experiencias y compartir entre nosotros para ayudarnos mutuamente a tener éxito. Aunque técnicamente somos competidores, el arreglo funciona bastante bien y nos beneficia a todos. Por ejemplo, recientemente dejé que otro abogado de la competencia (y amigo) tuviera acceso a



mi asistente de marketing para ayudar a su asistente, que estaba recién comenzando. A su vez, se ofreció como voluntario para compartir conmigo el manual de procedimientos de su oficina, porque sabía que yo estaba tratando de redactar uno para mi empresa. ¿Competidores ayudándose unos a otros? ¡Sí! Y como resultado, ambos nos convertimos en mejores empresas de alguna manera. ¿Cómo puede ser eso algo malo? Me parece que hay mucho más que ganar que perder.

Encuentre situaciones en las que todos ganen.

Las soluciones en las que todos ganan son una de las mejores herramientas para luchar contra una mentalidad de escasez. Eso significa pensar bien en cómo puede uno dedicar el tiempo para el beneficio de los demás. Esta idea es fundamental para la manera en que comercializamos nuestra empresa. Regalamos constantemente libros, videos y otros recursos gratuitos a clientes potenciales. Esperamos que nos contraten, pero no retenemos información hasta que lo hagan. El cliente potencial obtiene acceso a la información para tomar mejores decisiones legales y nosotros tenemos la oportunidad de mostrarle a otra persona que Spada Law Group es una verdadera autoridad en el tema y ayuda a la comunidad. Es una situación en la que todos salen ganando.

Ten una actitud de gratitud.

El miedo nos impide alcanzar todo nuestro potencial, pero es muy difícil sentir miedo y

Continúa en la pág. 3 ...

¿Puedo despedir a mi abogado?

LO QUE DEBE HACER ANTES DE CONSEGUIR UN ABOGADO NUEVO.

La respuesta ligera es SI, eso no significa que deberías. Aquí te explicaremos las razones porque una persona despide a su abogado de leyes personales y como despedirlos y cuales son los costos de hacerlo.

Razones comunes que clientes despiden sus abogados

Unas de las razones más comunes por despedir un abogado es por la falta de comunicación, un choque de personalidades, o expectativas irrealistas o el hecho de que el abogado no maneja "casos complicados" (es decir casos que van a juicio). Mientras cada de estas razones amerita diferente tipo de respuesta, estas son algunas sugerencias: Averigue bien a varios abogados, establezca cómo comunicarse desde un principio, y comuníquese sus expectativas antes de firmar un acuerdo.

Cómo despedir a tu abogado

Si despedes al abogado antes de que tu caso entre en la corte, el proceso es sencillo. Mi única recomendación sería asegurarte de tener un nuevo abogado antes de despedir al abogado anterior. Si no haces esto, podrías ser tú misma representandote. Para despedir a un abogado, debe hacer que el nuevo abogado le escriba una carta, diciéndoles que paren de trabajar en tu caso y pidiendo el envío de todos los documentos de tu caso a el abogado nuevo.

Las cosas se complican un poco si tu caso ya está en la corte. Tu nuevo abogado estaría limitado en cómo manejar tu caso teniendo en cuenta la estrategia, tácticas y hasta los errores de tu abogado anterior.

Las cosas se complican un poco si ya tu caso está en la corte. Tu nuevo abogado estaría limitado de como manejar tu caso, estrategia, tácticas, etc y hasta los errores de tu abogado anterior. Así que si deseas despedir a tu abogado, hazlo antes de que tu caso este en la corte.



¿Hay que pagar al abogado que despido?

No. La mayoría de abogados trabajan a base de honorarios contingentes, es decir, se llevan un porcentaje de cualquier acuerdo logrado. Cuando despedes a un abogado y contratas a uno nuevo, típicamente, dividen el honorario entre ellos, dejando la porción al cliente casi igual. Claro, lo estoy simplificando, pero asegúrate en hablar sobre honorarios con tu abogado antes de llegar a cualquier acuerdo.

Para obtener una segunda opinión sobre tu caso, o para tener una idea sobre el valor de tu caso, llama a nuestras oficinas o envíanos un mensaje de texto al 617.889.5000. Así que somos tu primera o segunda opción, nos aseguraremos de conseguir el servicio que merece.

TESTIMONIO DEL MES

"Mi madre sufrió una herida grave en la rodilla después de caerse en el supermercado y mientras se recuperaba, Spada Law Group se pusieron a cargo de todo. Sobre todo Abogado Zolotas quien fue el abogado de mi madre. Cuatro años después siguen trabajando para ella. Mi madre y yo no podíamos estar más contentos con su labor y con el todo el equipo. Spada Law Group de verdad les importa sus clientes y hacen que el caso de uno sea su prioridad. Mi madre y yo estamos super agradecidos por siempre con ellos por todo lo que han hecho."

-Ana T.



Si es propietario de una casa y un automóvil debe tener una póliza de seguro general

¿Qué es una póliza de base y cómo puede protegerme de la quiebra?

Si bien los seguros para propietarios de viviendas y carros brindan cierta tranquilidad, la triste verdad es que, a veces, esas pólizas no son suficientes para protegerlo del todo a usted, a su familia y a sus bienes. Por eso es mejor tener una póliza general si tiene una casa y un automóvil.

¿Qué es una póliza de base (umbrella policy)?

Una póliza general es una póliza de seguro que le brinda cobertura adicional en caso de que el seguro de su automóvil o de vivienda no sea suficiente para cubrir una pérdida. Si por ejemplo usted atropella a un peatón mientras maneja, causándole graves daños corporales, o si alguien resulta gravemente herido en su propiedad y un jurado decide que le debe a ellos y a su familia \$500,000 USD por sus lesiones, tendrá gran problema si su póliza automóvil o de propietario solo le cubre hasta \$250,000 USD. Una póliza de seguro general puede ayudarlo a cubrir la diferencia.

¿Qué cubren las pólizas generales?

Las pólizas de base pueden cubrir todo tipo de accidentes, incluidas las mordeduras de perros, los accidentes de vehículos todo terreno, los accidentes de navegación y los derrumbes de la cubierta. Cualquiera que sea el incidente, y donde sea y cuando sea que ocurra, una póliza general puede cubrirlo. Además de pagar cuando pierde una demanda, también se asegurará de que tenga un abogado que lo defienda sin costo alguno.

¿Cuánto cuesta una póliza de base que cubre casa y automóvil?

Los costos de cada persona serán un poco diferentes, dependiendo de sus activos, pero es relativamente económico teniendo en cuenta la cantidad de cobertura adicional que recibirá. Por un costo de alrededor de \$500 USD por año, obtengo \$1,000,000 USD en cobertura. Sin embargo, debe tener montos mínimos de cobertura en sus pólizas de automóvil y de propietario de vivienda, y debe considerar ese aumento potencial en esas coberturas como parte del costo general.

¿Debería obtener una póliza de base?

Si necesita o no una póliza general, depende de usted. ¿Tiene activos sustanciales en ahorros y jubilación, o potencialmente en ingresos futuros, que desea proteger? Debe considerar que riesgos existen en tu hogar o automóvil que podría poner en peligro a otras personas.

Si desea analizar si una política de base tiene sentido para usted, llámenos o envíenos un mensaje de texto al 617.889.5000. Estaremos encantados de responder sus preguntas (gratis, por supuesto). En SpadaLawGroup.com, también tenemos guías gratuitas para el consumidor que puede descargar y videos que puede ver que podrían ayudarlo a tomar mejores decisiones.

... continúa de la pág. 1

gratitud al mismo tiempo. Sentir gratitud por algo a diario es una de las mejores formas de mejorar su bienestar general. Si eres como yo, podrías leer eso y pensar "¡Sí, claro!" Aunque parezca demasiado fácil para ser verdad, créanme, ¡funciona! No tienes nada que perder.

Vea el bosque, no solo los árboles.

Un estudio de Harvard encontró que cuando una persona se enfoca en una idea en particular, el cerebro descarta cualquier cosa que contradiga esa idea. Entonces, si cree que algo es imposible, no podrá considerar ninguna información que sugiera lo contrario. Esa es una mentalidad de escasez. Entrenar tu mente para que esté más abierta a las posibilidades comienza a partir de la conciencia de que tu cerebro podría estar impidiendo que las veas. Desarrollar una mentalidad de abundancia te ayuda a alcanzar tu máximo potencial y a tomar buenas decisiones a futuro.

-Len Spada



Rincón del chef local

¡Una nueva receta de calabaza!

Con un poco de pan un poco duro y un poco de puré de calabaza, prepare este delicioso pudín de pan de calabaza - es todo una sensación de esta temporada!

INGREDIENTES

- 1 hogaza de pan de 14 oz (pan agrio, francés y brioche funcionan)
- Mantequilla para sartén
- 3/4 taza de azúcar morena empacada
- 3 yemas de huevo
- grandes 2 huevos grandes
- 1 lata de 15 oz de puré de calabaza
- 1 1/2 tazas de leche
- 1 1/2 tazas de crema espesa
- 1 cucharadita de extracto puro de vainilla
- 1 cucharadita de canela
- 1/2 cucharadita de sal kosher
- 1/4 cucharadita de nuez moscada molida
- 1/4 cucharadita de jengibre molido
- Caramelo, para servir

DIRECCIONES

1. Corte el pan en cubos y déjelo durante la noche para que se seque.
2. Precalentar el horno a 350 grados. Unte con mantequilla un molde para hornear. En un tazón grande, mezcle todos los ingredientes excepto el pan y caramelo. Agregue el pan, luego déjelo remojar durante 10 minutos.
3. Pon la mezcla en una bandeja para hornear. Hornee hasta que cuaje la crema pastelera (40-45 minutos). Deje enfriar durante 20 minutos antes de servir.
4. Sirve con caramelo.

PRST STD
US POSTAGE
PAID
BOISE, ID
PERMIT 411

111 Everett Ave. #1F
Chelsea, MA 02150
617.889.5000
SpadaLawGroup.com

En esta edición

1 La mentalidad de abundancia y la práctica de la ley

2 ¿Puedo despedir a mi abogado?

Testimonio del mes

3 ¿Qué es una póliza de seguro general?

Receta de este mes: Pudín de pan de calabaza

4 ¿Podría una llama salvarnos del COVID-19?

¿PODRÍA UNA LLAMA SALVARNOS DEL COVID-19?

CONOZCA A WINTER, UN HÉROE DE CUATRO PATAS EN LA INVESTIGACIÓN DE VACUNAS

Durante la pandemia de COVID-19, la gente ha recurrido a sus amigos de cuatro patas en busca de ayuda y consuelo. En Nebraska, una niña de 11 años y su pony, Peanut, animaron a los residentes de un asilo de ancianos a través de sus ventanas esta pasada primavera, mientras que en Pensilvania, un golden retriever galardonado llamado Jackson protagonizó videos que hicieron reír a miles. Mascotas como estas han alegrado a las personas en estos días difíciles pero otra criatura de cuatro patas merece ser nombrada también. Su nombre es Winter y es una llama de 4 años cuyos anticuerpos podrían ayudarnos a vencer el coronavirus.

Probablemente estés pensando, “¿Llamas? ¿De Verdad? ¡No puede ser! Pero si, de hecho, Winter no fue tan inusual que una llama fuera parte de un descubrimiento relacionado con COVID-19 — las llamas han ayudado a los científicos a combatir los virus durante años. Winter tiene un

tratamiento de virus único escondido en su sangre: anticuerpos de llama.

Según el periodico The New York Times, Winter ha participado en estudios anteriores tanto para el SARS como para el MERS, enfermedades también causadas por coronavirus, y sus anticuerpos combatieron ambas infecciones. Llamas también ha ayudado con la investigación del VIH y la influenza. Resulta que los anticuerpos de llama son más pequeños que los que se encuentran en los humanos, lo que facilita meterse en los pequeños bolsillos de las proteínas portadoras del virus. Esta superpotencia les da la capacidad de “neutralizar” el virus, incluido el COVID-19. Los estudios ahora muestran que el uso de estos anticuerpos de llama en humanos también podría evitar que los coronavirus ingresen a las células humanas.

Al menos dos estudios separados de llamas han demostrado la efectividad



de estos anticuerpos en las infecciones por coronavirus. Este verano, un equipo de investigadores del Reino Unido descubrieron que los anticuerpos de llama “tienen el potencial de usarse de manera similar al suero de convalecencia, deteniendo efectivamente la progresión del virus en pacientes que están enfermos” cuando se administran a estos pacientes en una transfusión. También sugirieron que un cóctel de anticuerpos humanos y de llama podrían tener aún más éxito en bloquear temporalmente el virus.

Se están preparando estudios sobre este último y científicos alrededor de todo el mundo esperan con ansias encontrar una cura. ¡Mientras tanto, Winter continuará pastoreando por Bélgica, sin saber si este tierno animal podría contener la clave en salvar la vida de la gente!